



**Sevépi**

Producteurs  
de qualité

[www.sevepi.com](http://www.sevepi.com)

# Bulletin d'informations

## N°93

### Actualité

#### Certification SAI (Sustainable Agriculture Initiative) :

La coopérative a validé avec succès la certification SAI dans sa nouvelle version début avril. Cette démarche, construite par les industriels de l'agro-alimentaire, a pour but de soutenir les pratiques durables sur les exploitations. Elle est aujourd'hui la clé d'accès à certains marchés spécifiques en pois jaunes, maïs et orges brassicoles. Nous remercions les producteurs et les équipes ayant participé à l'enquête et aux audits menés dans le cadre de cette démarche.

**fsa**

Farm  
Sustainability  
Assessment



Sevépi met à votre disposition un bus au départ de Douains le 15 juin. Au programme : visite guidée le matin, déjeuner sur place, et visite libre l'après-midi. Contactez votre TC pour réserver.

**LECO  
DANS NOS  
ASSIETTES  
COMICE 2023**

Sevépi sera présent au Comice Agricole de Cahaignes (27) les 10 et 11 juin prochains

ainsi qu'au Festival de la terre à Abeigles (95) les 2 et 3 septembre 2023.



### Édito



Chère adhérente, cher adhérent,

Nous connaissons aujourd'hui des conditions favorables au développement de nos cultures et nous pouvons espérer de bonnes récoltes. La qualité est un facteur d'accès au marché, nous ne devons pas relâcher nos efforts.

Certes, les cours des céréales ont fortement baissé car les fondamentaux ont repris le dessus sur la géopolitique. Mais nous savons que des événements comme la guerre en Ukraine peuvent changer la donne du jour au lendemain. La construction de notre prix moyen se fait dans un cadre de gestion permettant de sécuriser la rémunération des adhérents tout en minimisant les risques pour la coopérative.

Il en est de même pour les approvisionnements. Pour sécuriser ceux-ci, notre devoir était de remplir les stockages d'engrais dans les silos comme dans nos exploitations. Rappelez-vous, il y a huit mois, les fabricants d'engrais nous annonçaient des fermetures d'usines et des famines dans le monde. Personne n'aurait pu imaginer que quelques mois plus tard, les prix du gaz se retourneraient ainsi et que ces mêmes industriels se retrouveraient avec des usines pleines à craquer, engendrant la baisse des prix des engrais ces dernières semaines. Nous en verrons l'impact sur la prochaine campagne.

Nous serons heureux de vous retrouver à Tilly le 8 juin pour évoquer ces sujets.

À bientôt.

Le Président  
*Jérôme Charpentier*

### A vos agendas

La journée technique aura lieu le jeudi 8 juin 2023 à Tilly (27).

### Fin de campagne export dominée par la mer Noire

**Blé :** la mise en place en Russie d'un prix « plancher » sur le blé autour de 275\$/t, pour protéger son agriculture locale, n'a pas remis en cause la compétitivité de cette région du monde sur le marché. Depuis plusieurs mois, les grands pays importateurs se tournent massivement vers la Russie pour leurs achats, réduisant la part de marché du blé français vers des partenaires historiques comme l'Algérie. Cette situation devrait se poursuivre en R23 avec des stocks de report russes conséquents qui, malgré une prévision de production revenue à la normale (85MT), devraient laisser un disponible pour le marché équivalent à R22. Des éléments restent cependant à surveiller comme la politique des pays frontaliers de l'ouest de l'Ukraine face aux importations de grains ukrainiens ainsi que le weather market, sous-estimé aujourd'hui par le marché, notamment concernant les blés US et l'Espagne.

**Orges :** l'accord récent de reprise de commerce entre la Chine et l'Australie sur les orges a marqué un cran d'arrêt au boulevard qui s'était ouvert pour l'origine française. Les primes portuaires ont lourdement chuté, entraînant avec elles les prix des brasseries, malgré une présence soutenue des malteurs sur le marché pour R23. Plus que par le prix, l'optimisme revient par l'agronomie avec l'arrivée prochaine de variétés brassicoles tolérantes JNO.

**Maïs :** les annulations d'affaires de maïs US par la Chine pèsent sur les cours, motivées par l'arrivée prochaine des origines sud-américaines sur le marché. Dans le même temps, les semis avancent bon train dans les zones de productions aux USA, limitant toute tentative de rebond des cours.

**Colza :** l'importation de soja brésilien par les USA a provoqué la cassure de points techniques, entraînant le complexe oléagineux à la baisse. Pour R23, comme en céréales, les incertitudes persistent sur le maintien des flux terrestres de graines ukrainiennes via les pays voisins, ces voies ayant permis le passage de près de 2MT de colza sur R22.

**Protéagineux :** activité restreinte en nouvelle campagne, les opérateurs restent attentistes face à la hausse des surfaces en Europe de l'ouest.

Nicolas PONS le 03-05-2023

### Compte-rendu du conseil d'administration

Lors de sa réunion du 31 mars 2023, le conseil d'administration a :

- fait le point sur l'activité :
  - > en retrait de 0,64% en collecte par rapport l'exercice précédent
  - > en avance de 23% en approvisionnement.
- Étudié les positions des ventes et décidé de verser un complément de prix sur le colza érucique, une prime produit triennal et une bonification acide érucique le 14 avril 2023,
- Statué sur les remboursements, transferts et souscriptions de parts sociales.

Aurélien CAURIER

Contact : aurelien.caurier@sevepi.fr - 02 32 77 33 36

## Les femmes et les hommes de Sevépi



Depuis le dernier bulletin d'info SEVEPI en février 2023 :

### Arrivées :

- HOSTACHY Aurélie (20/03/2023) - Magasinière en CDD de 6 mois à Saussay
- DURDAN Sandra (02/05/2023) - Comptable en CDD de 6 mois au siège
- NASAOUI Leïla (02/05/2023) - Assistante exécution en CDI au siège

### Confirmations en CDI :

- BLANCHARD Anaïs (01/03/2023) - Magasinière Guित्रy
- DHILLY Quentin (01/05/2023) - Assistant technique VAL'EPI

### Départs :

- LACLIE Antoine (30/03/2023) - Adjoint responsable de dépôt à Guित्रy - démission
- COLLOS Clara (17/04/2023) - Apprentie service comptable - démission
- LEMARCHAND Mathilde (17/05/2023) - Polyvalente - démission

Monique COLMAR

### Focus sur le silo d'Ailly

Nous avons réorganisé le stockage des appro sur le site d'Ailly :



Le bâtiment engrais-céréale a été agencé avec 6 cases dans la largeur et des rideaux souples permettant le stockage d'environ 1100 T de marchandises en vrac.

Le bâtiment engrais-phyto est devenu un bâtiment semence-phyto avec :

- un local phytosanitaire agrandi, dédié, isolé et chauffé,
- un local semences - quincaillerie dédié.



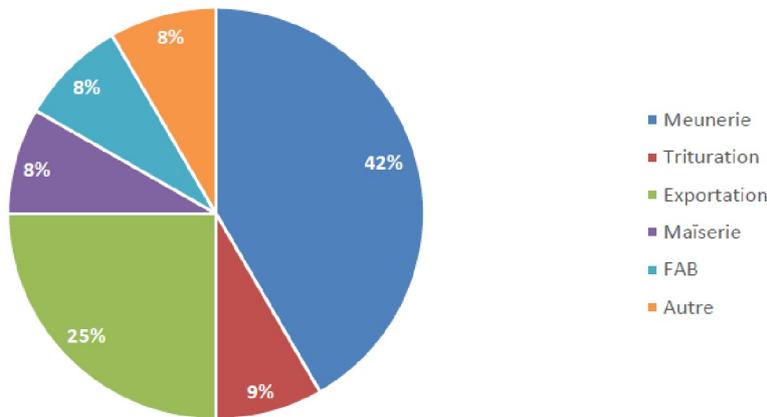
Le site est pilote sur la mise en place de l'entretien des espaces verts par éco-pâturage. Quatre moutons sont arrivés en février. Deux agneaux ont vu le jour ce printemps. Je remercie l'équipe d'Ailly qui a accueilli avec enthousiasme ce projet.



Claire PELLETIER  
le 05-05-2023

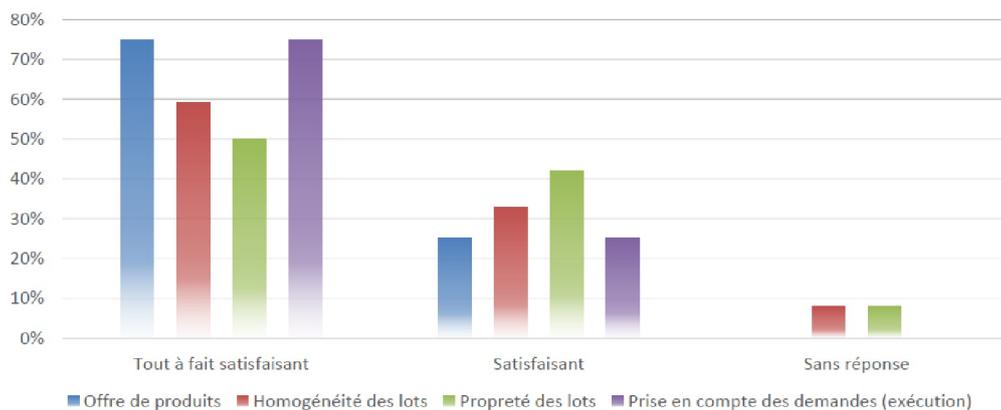
# Synthèse de l'enquête clients 2023

En 2018, nous réalisons une enquête auprès de nos clients meuniers et confirmions notre axe de développement sur les filières industrielles spécifiques. En janvier 2023, toujours soucieux d'améliorer nos prestations, nous faisons le choix d'interroger l'ensemble de nos clients (céréales et oléo protéagineux confondus). 27 questionnaires sont envoyés, couvrant les thèmes suivants : qualité, logistique, commerce et besoins, avec un taux de retour de 44 %. Voici une répartition des répondants par domaines d'activité ainsi qu'une synthèse des résultats.

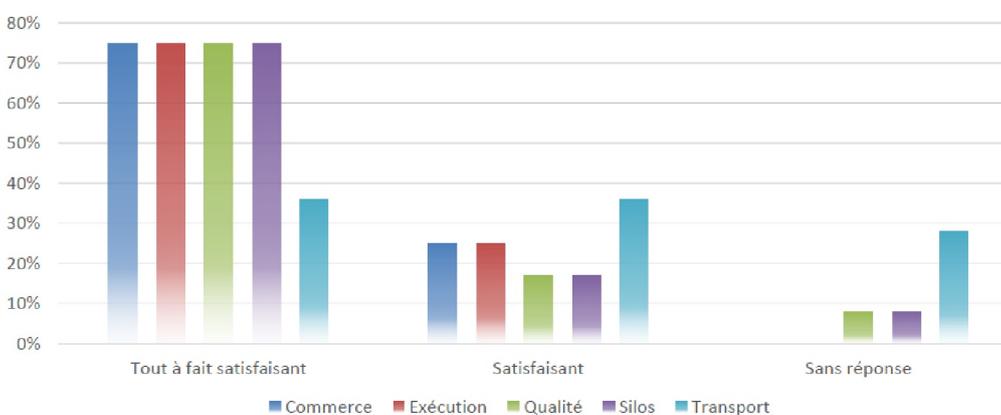


L'enquête confirme une bonne perception de SEVEPI auprès de ses clients. L'écoute, l'offre de produits spécifiques et le respect des délais sont les points forts de SEVEPI. Le travail en silo est essentiel et participe activement au maintien du taux élevé de satisfaction (*depuis 2018*).

## Sur la partie produits



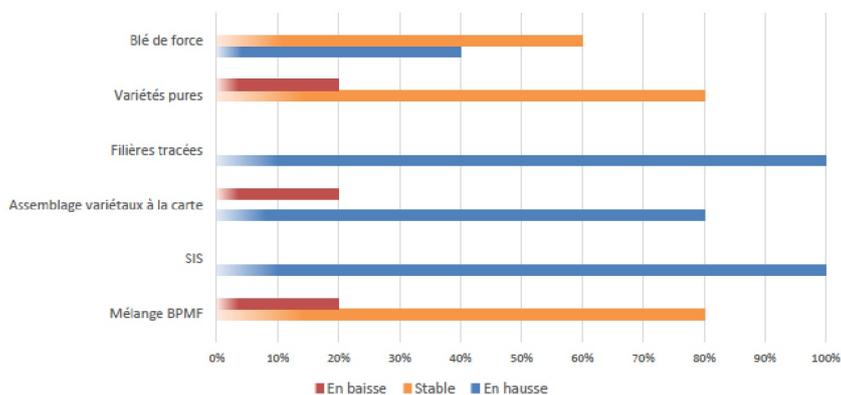
## Sur la partie relationnelle



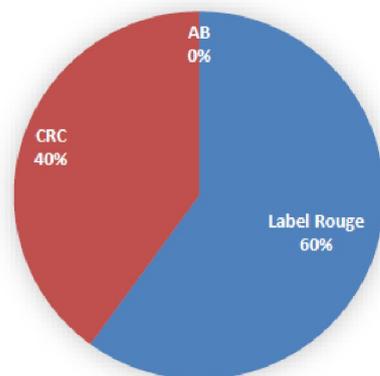
**Remarque :** Gestion des problèmes qualité satisfaisante avec des accords appropriés sur les années présentant des problèmes spécifiques. (Exportateur)

Les besoins estimés de nos clients ont évolué et leur perspective pour les 5 ans à venir également. En 2018, on constatait un engouement pour la Bio, SEVEPI ne parvenait pas à honorer l'intégralité des demandes en blé meunier bio, ce qui n'est plus le cas aujourd'hui où l'offre a dépassé la demande. Et lorsqu'on interroge sur les filières meunières aujourd'hui, celle à plus fort potentiel de développement d'ici 5 ans reste le Label Rouge avec 60 % contre 67 % en 2018. La part de CRC progresse également : 40 % contre 22 % en 2018.

Evolution des besoins meuniers à 5 ans

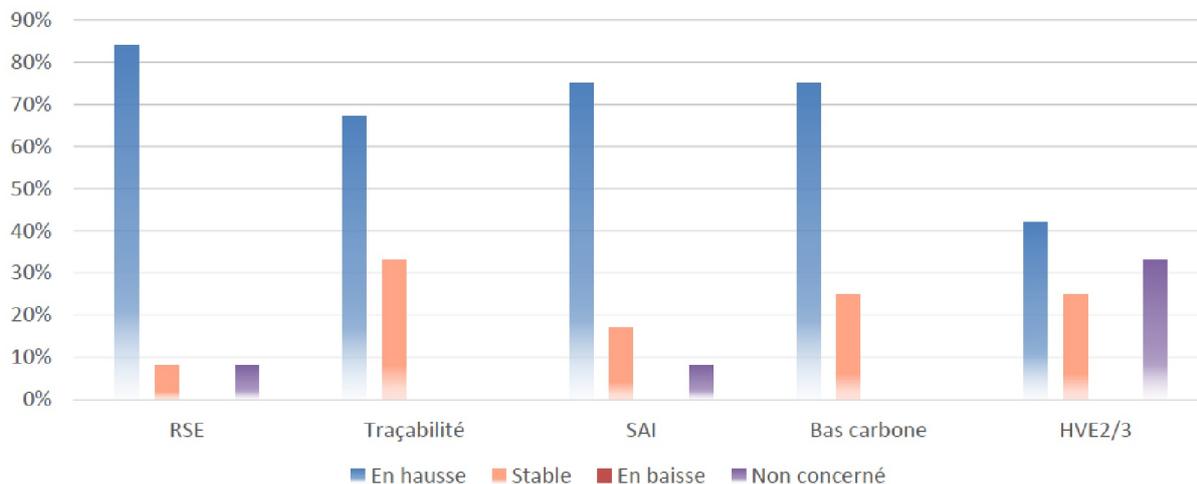


Filières meunières ayant le plus fort potentiel à 5 ans



Au-delà de la qualité produit, de nouveaux labels montent en puissance comme le RSE, le Bas Carbone talonné de près par le SAI. Ces nouveaux labels seront l'accès aux marchés de demain.

Evolution des besoins clients à 5 ans



*Remarque : Clients internationaux ont un besoin croissant en orges ayant un impact environnemental plus bas, notamment via le SAI. (Exportateur)*